

NUESTRA HISTORIA

15 años de trayectoria, 2.000 clientes.









¿QUÉ HACEMOS?





 Real House Partners es una empresa argentino suiza que se especializa en inversiones inmobiliarias en el exterior. Somos el vehículo ideal para que puedas sumarte a proyectos de gran escala, de calidad institucional, operados por expertos, con décadas de trayectoria en el mercado.



 Buscamos que cada vez más personas de toda América Latina puedan conocer y acceder a inversiones sofisticadas en real estate en Estados Unidos y Europa que antes eran sólo para familias de alto patrimonio.

Nuestro enfoque

 Brindamos a nuestros clientes una opción conservadora, rentable, pasiva y sencilla para proteger y ampliar su capital.

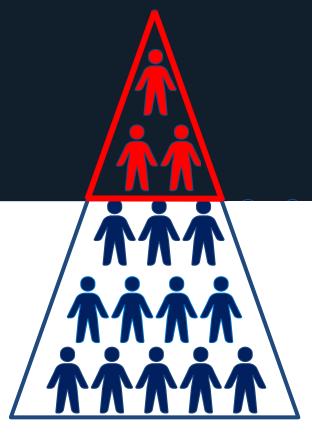












¿DÓNDE ENCONTRARNOS?

























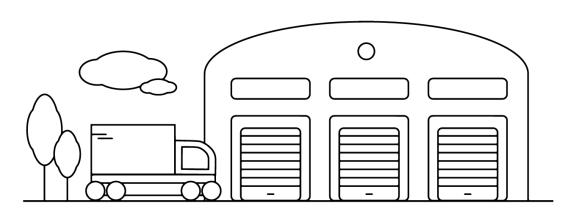
NUESTRA ESTRATEGIA DE INVERSIÓN

3 verticales

Multifamily



Naves industriales



Bauleras

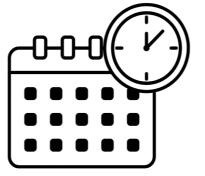


¿QUE HACEMOS?

Ticket accesible



Diversos plazos



Distintos lugares y países del exterior.



• Todas las inversiones inmobiliarias, en un sólo lugar y con un plan a medida.



¿CÓMO FUNCIONA?

1. Construimos/compramos el activo

Desarrollamos proyectos de gran escala aptos para el mercado institucional.

2. Consolidamos el proyecto

Estabilizamos el flujo de fondos por renta y optimizamos la administración interna.

3. Vendemos el negocio

Recibis tus utilidades sin ocuparte de nada y sin costos fijos.

Monto mínimo: US\$ 30.000

Seguro, confiable y sencillo

DOS MODELOS, EN AMBOS SOS DUEÑO

Negocio Inmobiliario



NUESTRO MODELO

- Tenés acciones del proyecto
- Inversión pasiva
- No te ocupas de nada.
- No hay costos asociados.
- Rentabilidad 13-15%
- Liquidez inmediata

Propiedad ____





OTRO MODELO

- Tenés una escritura
- Inversión activa
- Vos te ocupas de todo
- Hay varios costos asociados
- Rentabilidad 5-10%
- Liquidez depende del mercado



LA DIVERSIFICACIÓN: Muchos proyectos por un bajo monto.















































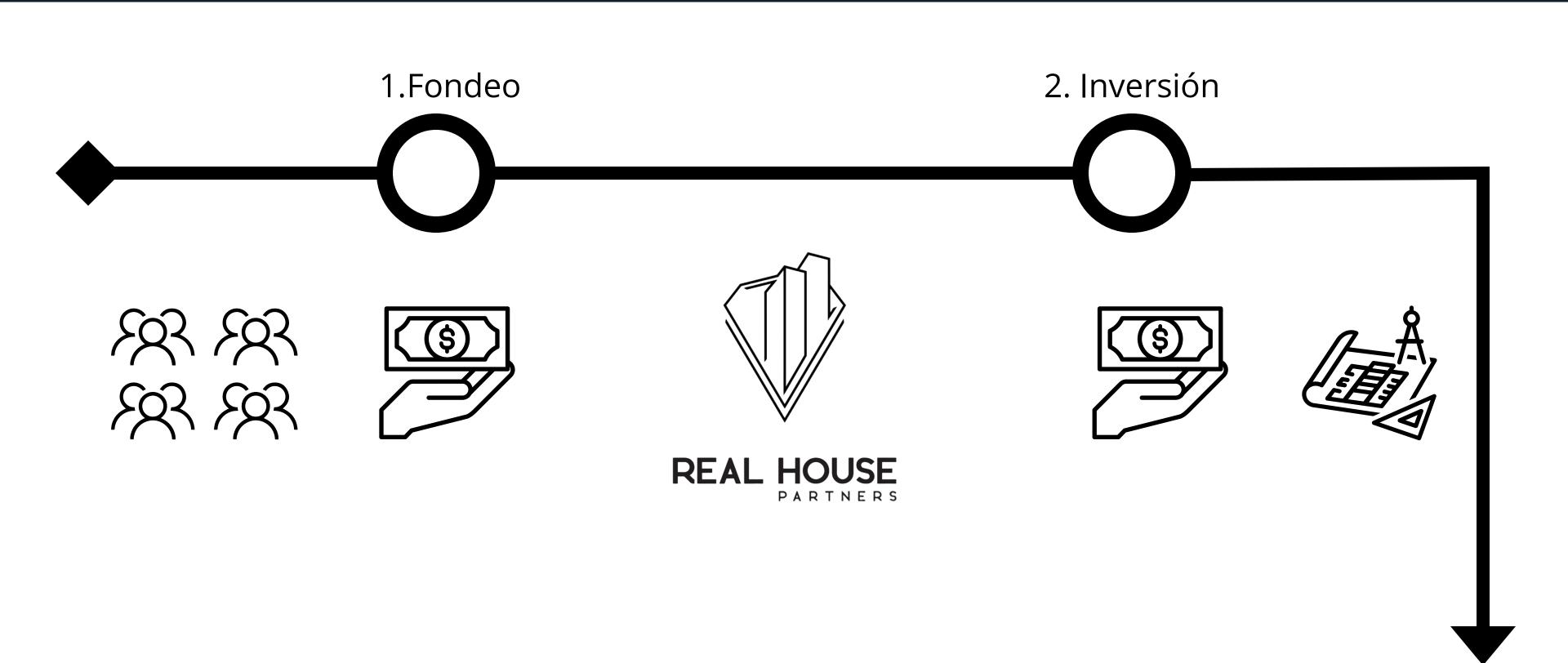


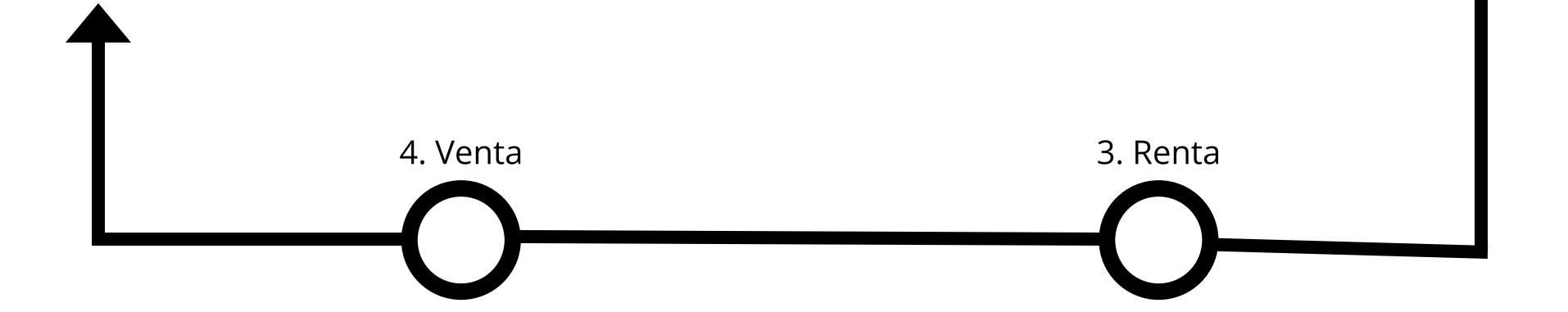


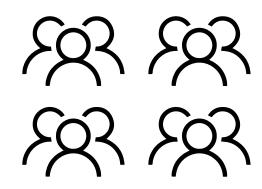




CICLO DE INVERSIÓN

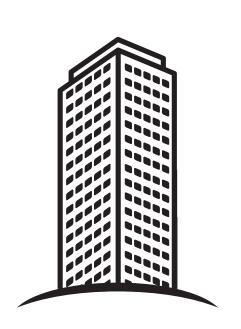






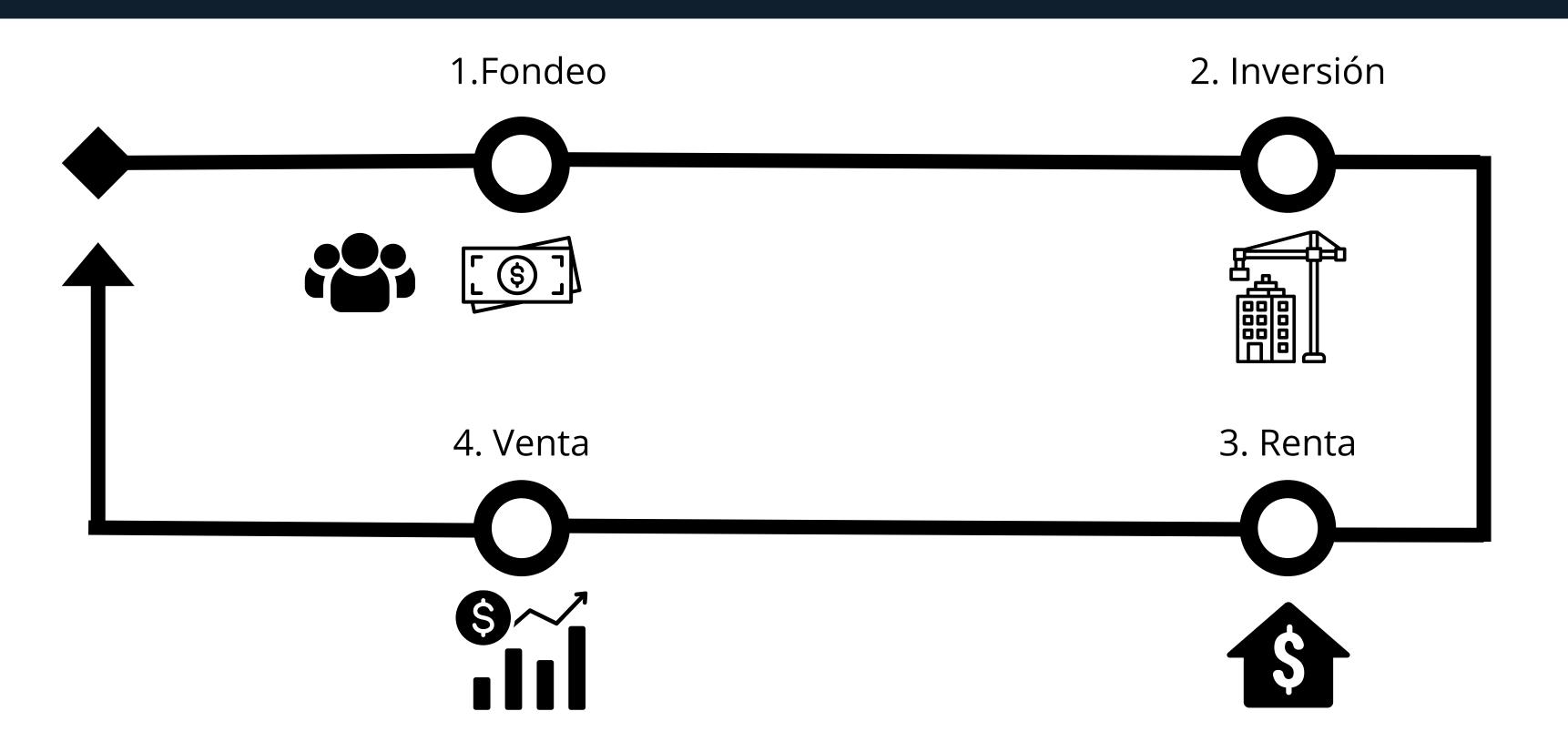




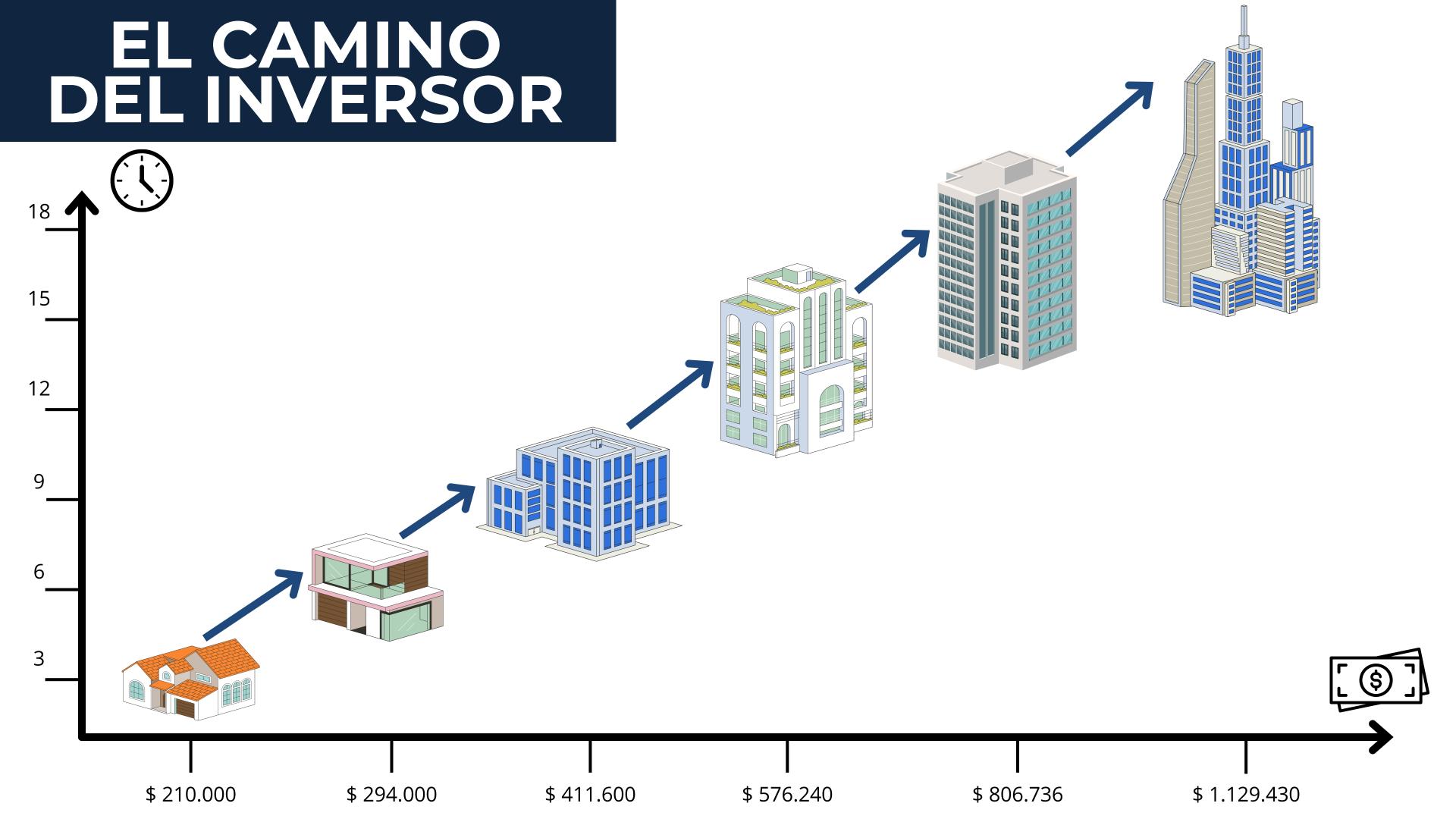




CICLO DE INVERSIÓN









CORE MULTIFAMILY FUNDAMENTAL

Long-term supply/demand imbalance in rental housing

1960		Today
Housing Starts ¹	1.5 M	1.4 M
Population ²	182 M	337 M

4-5M home shortfall³

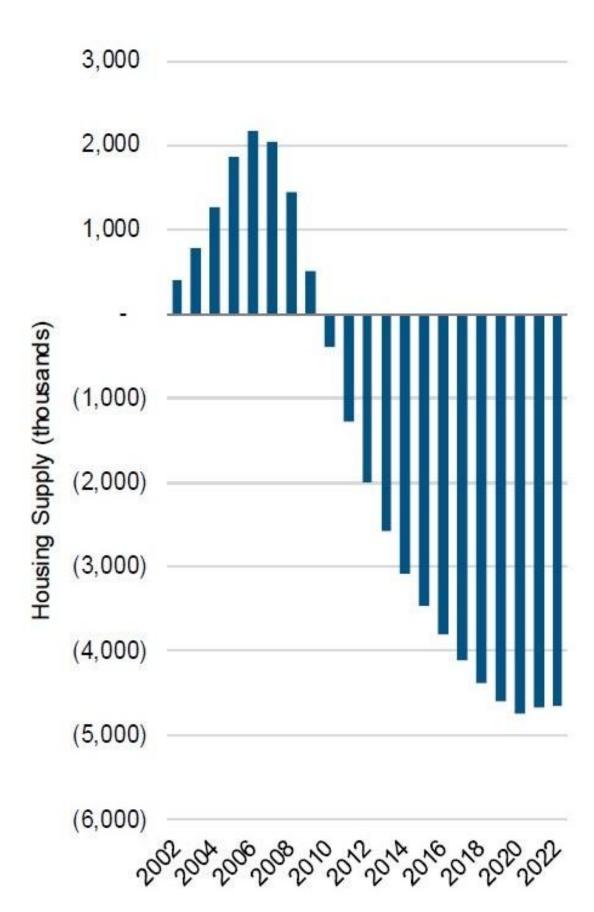
U.S. Census Bureau. 1960 reflects annualized housing starts for the month ended January 31, 1960. Today reflects annualized housing starts for the month ended June 30, 2024.

^{2.} U.S. Bureau of Economic Analysis. Reflects U.S. resident population plus armed forces overseas. 1960 refers to January 31, 1960. Today refers to June 30, 2024.

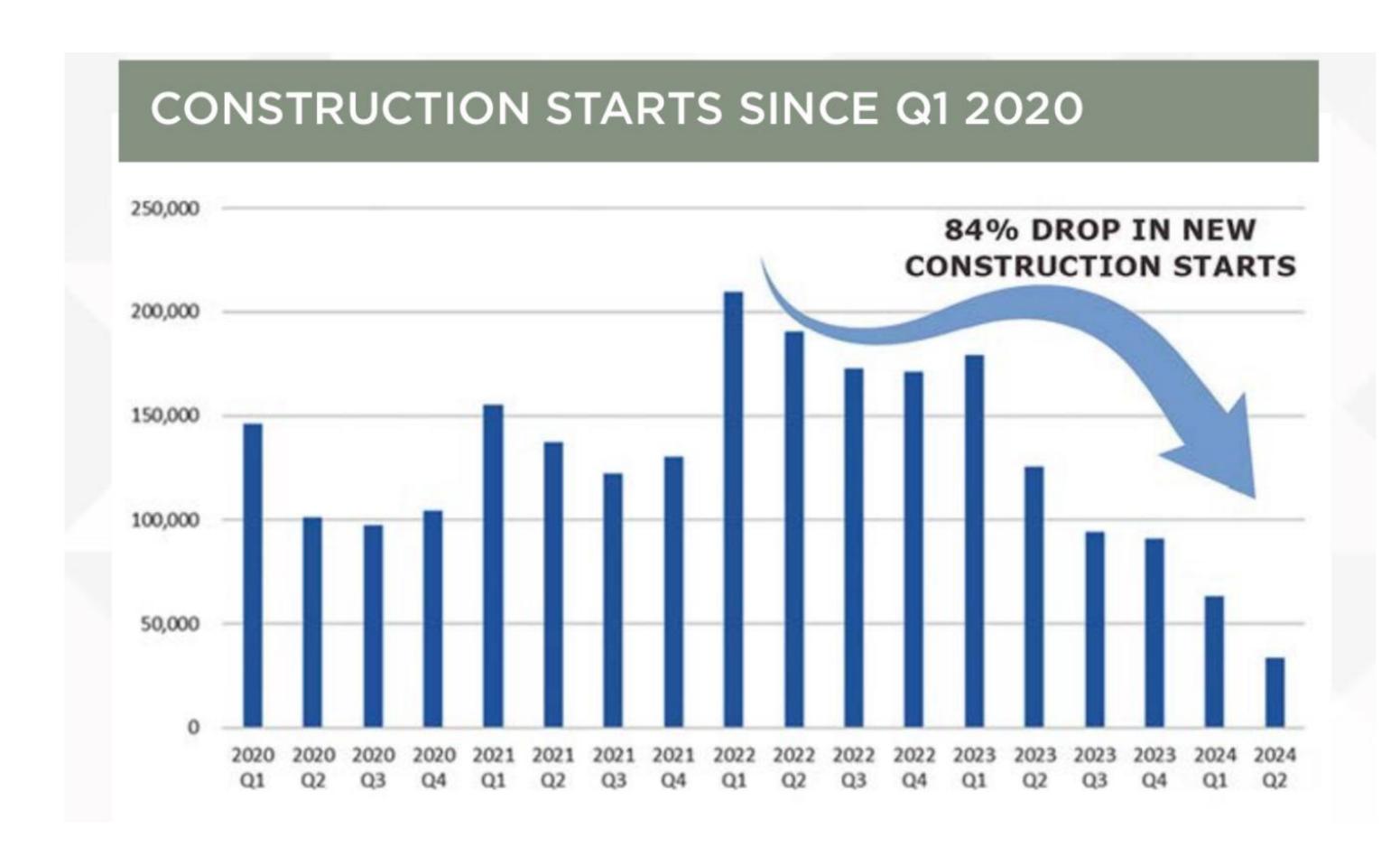
^{3.} Blackstone Proprietary Data, as of June 30, 2024.

Cumulative Excess New Home Supply

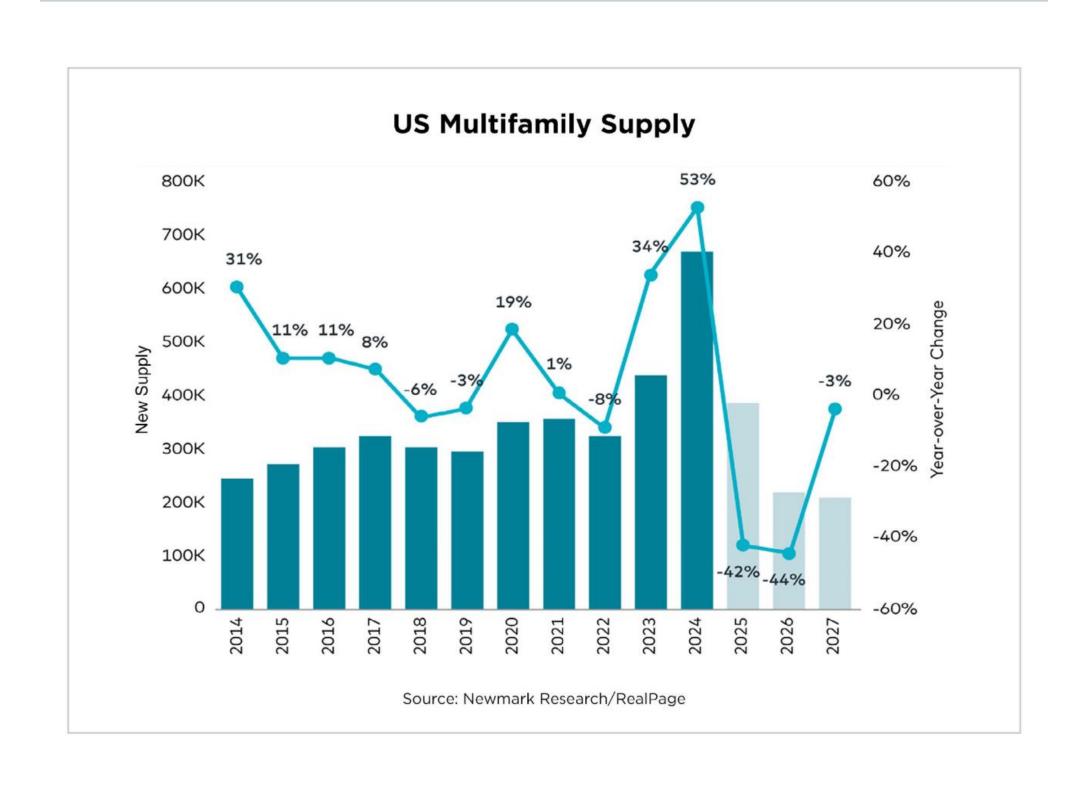
The undersupply of housing that has existed since the GFC continues to support housing dynamics



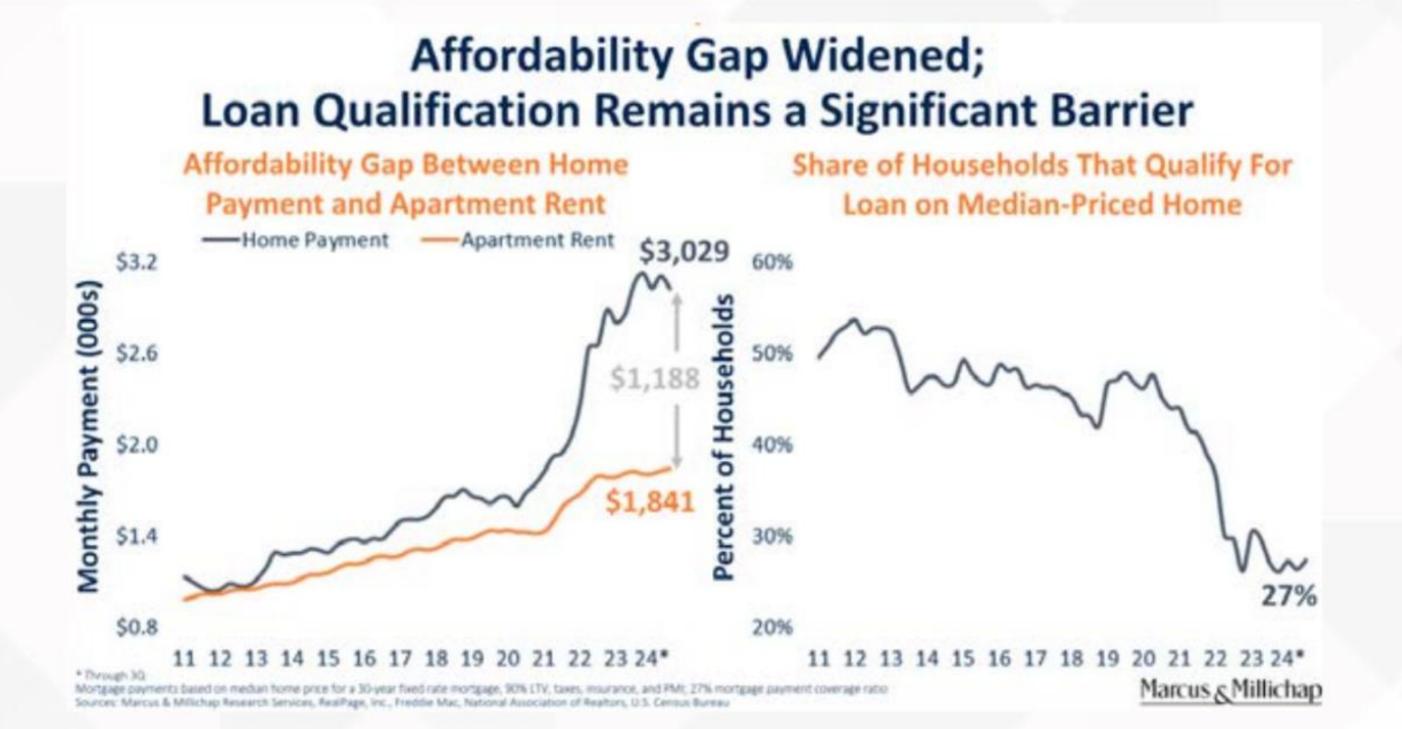
FUNDAMENTALS



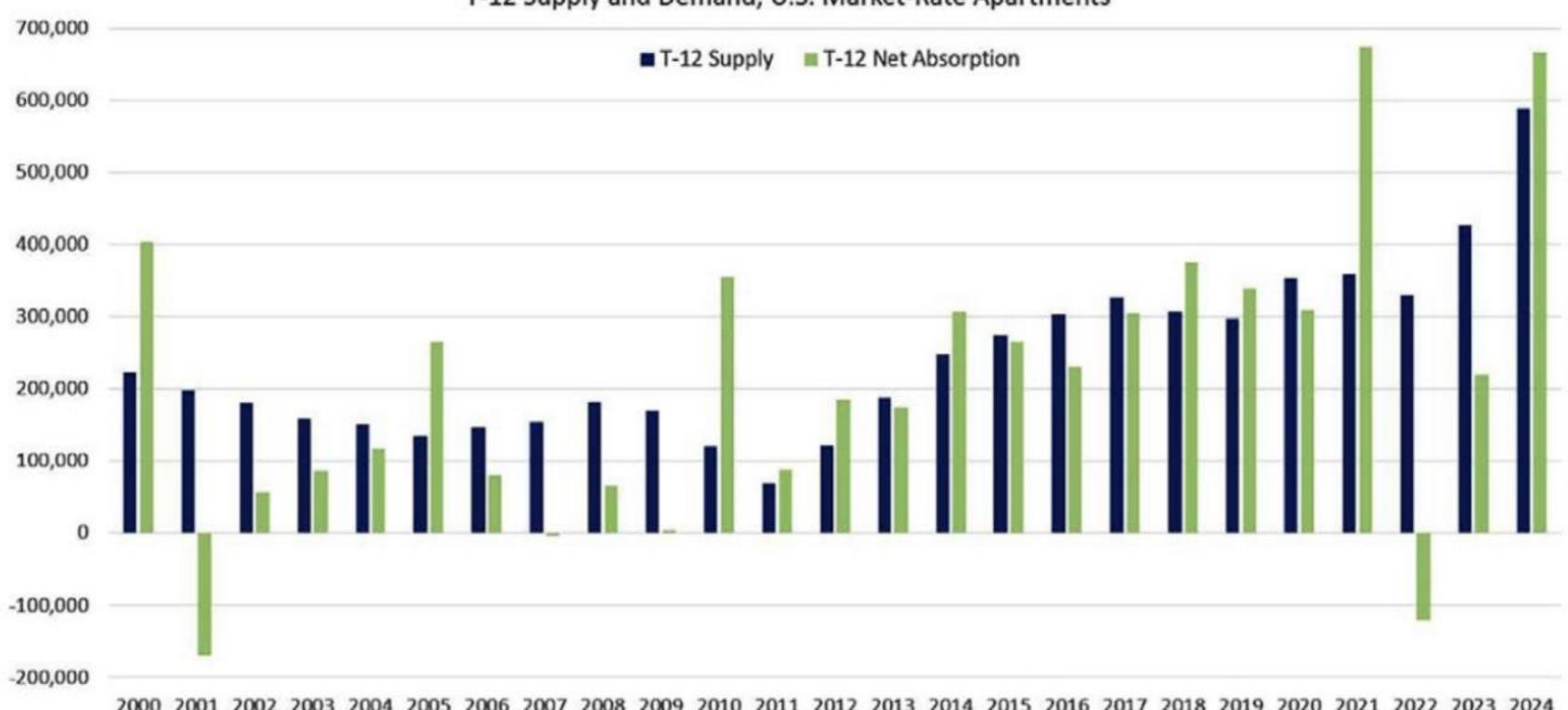
Supply of New Units is Expected to Decline Sharply



COST OF HOME OWNERSHIP VS RENTING



T-12 Supply and Demand, U.S. Market-Rate Apartments



2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024





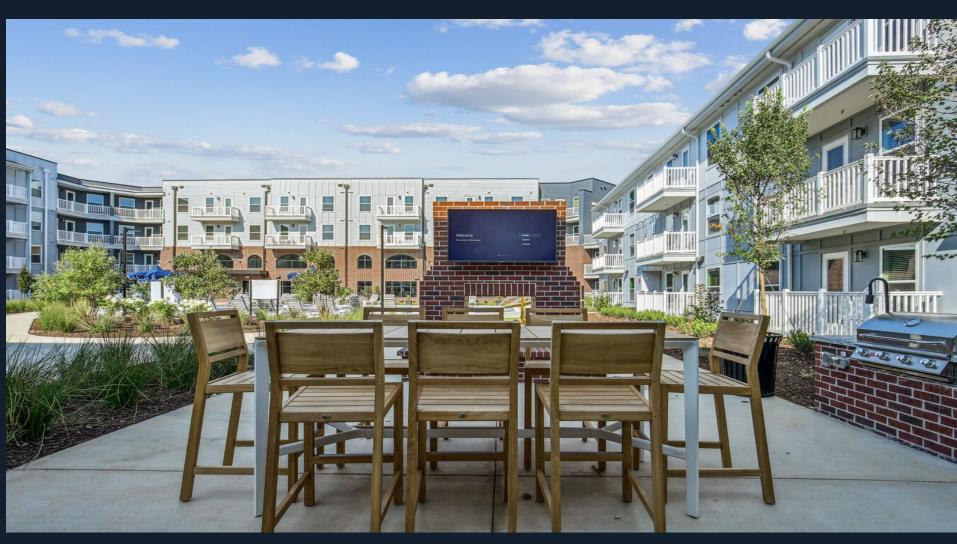


Desarrollo de un complejo residencial multifamiliar de 3 edificios que contará con 297 unidades en un terreno de más de 5,6 hectáreas. Tendrá amenities de primer nivel, piscina, amplios jardines con parrillas y mesas exteriores.

Un proyecto con arquitectura de vanguardia, diseño y terminaciones de primer nivel. Eso, junto a una ubicación estratégica, promete convertirlo en el mejor complejo residencial en una zona con enorme crecimiento económico donde la demanda de viviendas tiene un importante incremento.







El complejo contará también con espacio de coworking, gimnasio de última generación, espacio de yoga y salas de reuniones. Por otro lado, habrá áreas recreativas infantiles y para las mascotas.







Ejemplo de inversión

Renta

Inversión US\$ 100.000 .-

Año 1 -

Año 2 US\$ 4.000 .-

Año 3 US\$ 7.000 .- US\$ 41.000 .-

Rentabilidad total



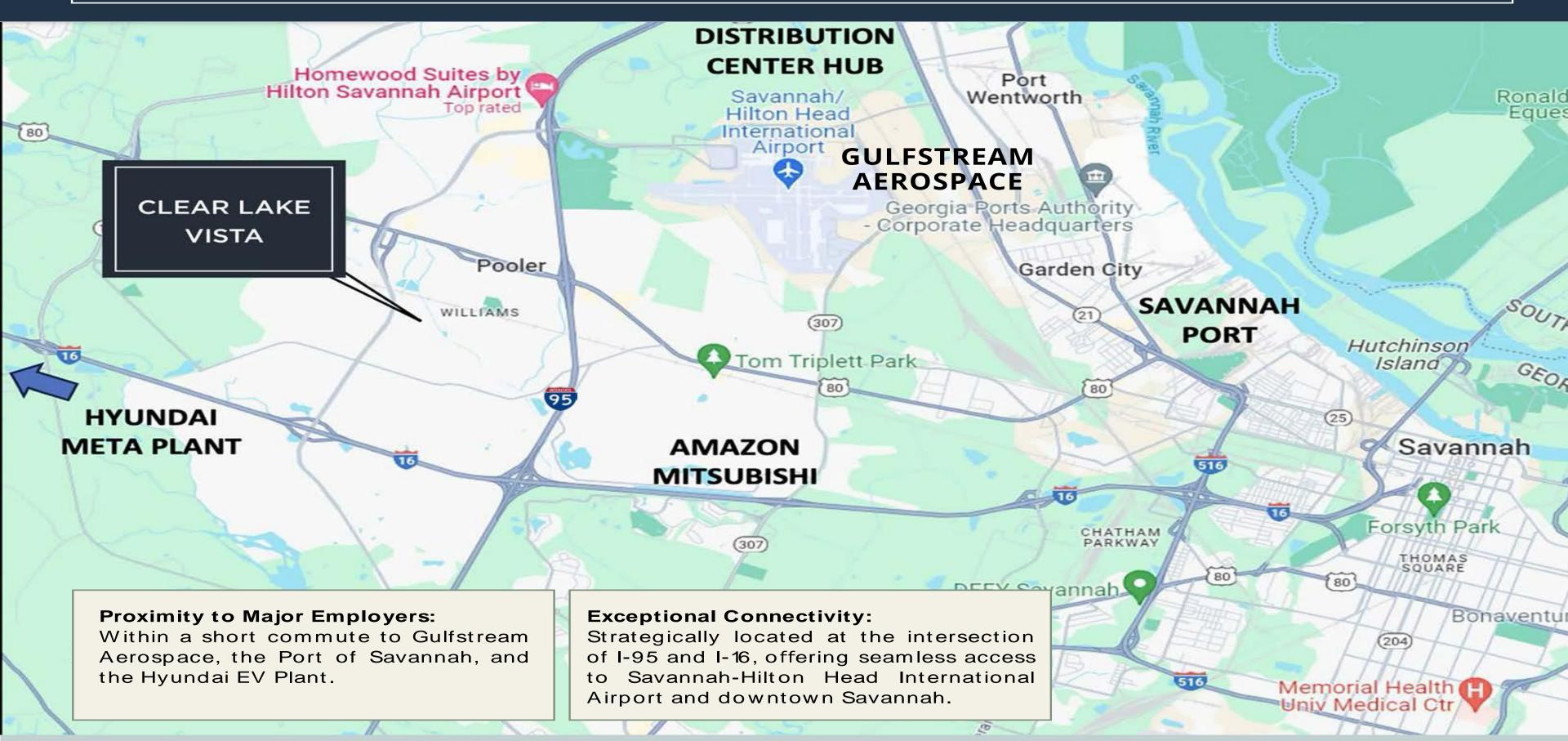
Horizonte de inversión

3 a 5 años



Venta

LOCATION DETAILS



LOCATION DETAILS HIGH BARRIERS TO ENTRY



HIGH BARRIERS TO ENTRY: LIMITED DEVELOPMENT OPPORTUNITIES

Pooler's natural geography, combined with its established urban planning policies, creates significant barriers to new development. These factors ensure that existing properties in Pooler, metro Savannah, maintain their exclusivity and competitive advantage.

Geographical Constraints:

Surrounded by marshlands and protected areas that limit land availability.

Zoning and Planning:

Stringent zoning regulations and community input ensure controlled, high-quality development.

Infrastructure Readiness:

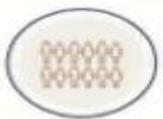
Investment in roadways and utilities has kept pace with growth, supporting longterm sustainability.

SAVANNAH IMPRESSIVE GROWTH ROBUST AND DIVERSIFIED ECONOMY



Electric Vehicle and Battery Plants are Transforming Savannah

Hyundai's electric vehicle manfufacturer's operations will be the state's largest economic development



8,500 Direct Jobs



\$7.6B Hyundai Total Investment



\$4.7B Direct Payroll Over the Next 10 Years



SAVANNAH IMPRESSIVE GROWTH ROBUST AND DIVERSIFIED ECONOMY

GEORGIA HYUNDAI EV IMPACT

40K
TOTAL JOB IMPACT

19.7%
TOTAL MSA WORKFORCE







22.5 MSF
INDUSTRIAL SPACE DELIVERED YOY



29.2 MSF

INDUSTRIAL SPACE UNDER DEVELOPMENT

SAVANNAH IMPRESSIVE GROWTH ROBUST AND DIVERSIFIED ECONOMY



- Total economic impact of Georgia's deepwater ports on the state economy is \$122B.
- Port activity in Georgia supports
 561,000 jobs or 11% of total employment across the State.
- Largest single terminal container facility in North America.

- 2nd-busiest container exporter in the US.
- 5. The 6th-busiest port in the U.S. More than \$4,5 Billion will be invested in the next 12 years







Desarrollo de un complejo multifamiliar de lujo de 350 departamentos en las afueras de la ciudad de Atlanta, en el Estado de Georgia. El complejo contará con arquitectura de vanguardia, diseño y terminaciones de lujo.

Terreno con una superficie total de 6 hectáreas.

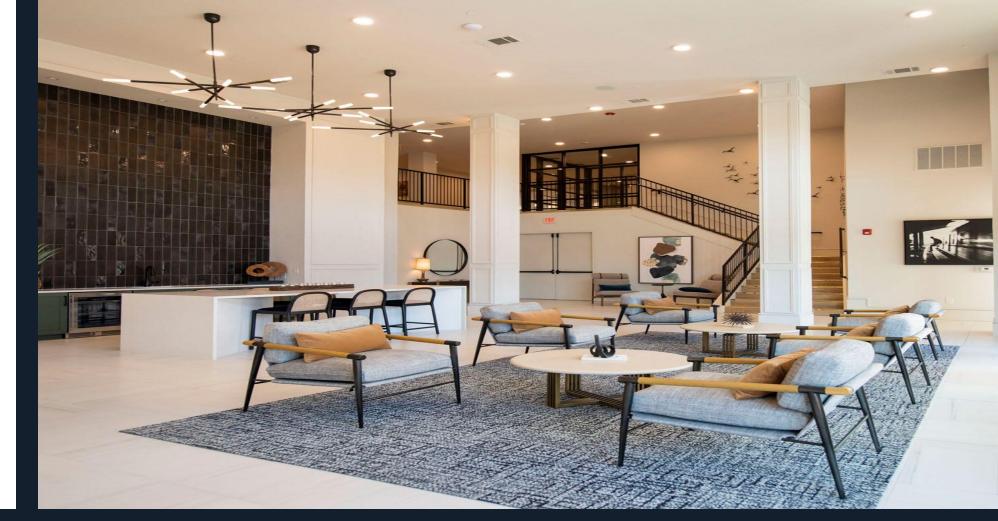
Amenities de primer nivel, piscina, jardines, club
house, gimnasio, espacio para yoga, BBQ grill y área
de estacionamiento. Acceso directo a la autopista
I-85 que lleva rápidamente a la ciudad de Atlanta.

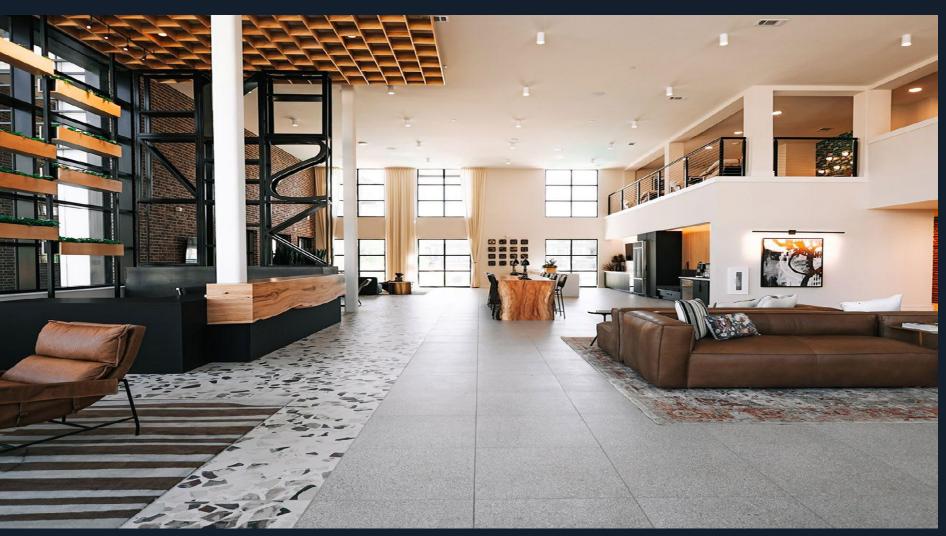


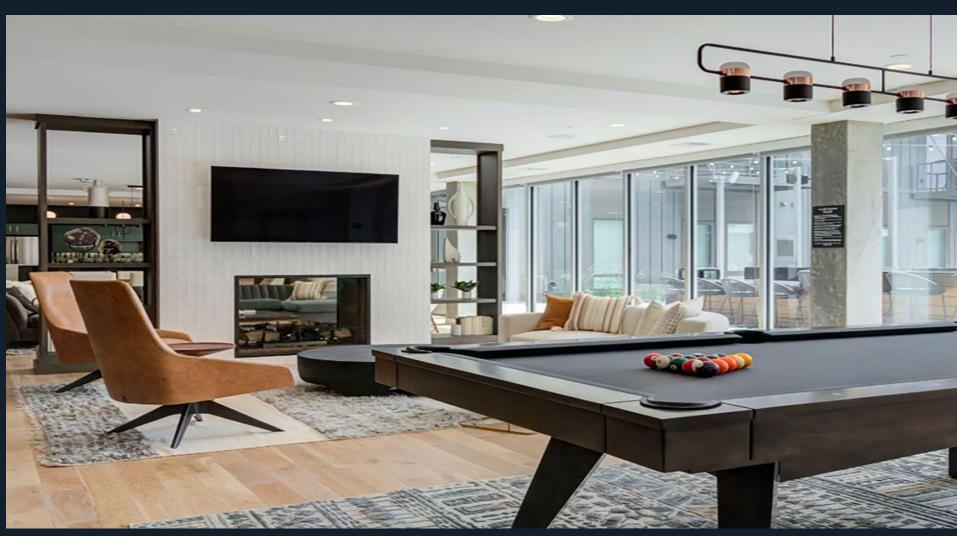




Desarrollaremos la mejor comunidad residencial en la ciudad de Suwanee. Será elegante y vibrante. El proyecto está caracterizado por una vida de lujo en un entorno suburbano de alto nivel. Los acabados de diseño sofisticado y los amenities de última generación brindarán a los residentes la mejor experiencia de vida del mercado local.







Ejemplo de inversión

Inversión US\$ 100.000 .-

Renta Venta

Año 1 - -

Año 2 US\$ 4.000 .- -

Año 3 US\$ 8.000 .- US\$ 40.000 .-

Rentabilidad total



Horizonte de inversión

3 años

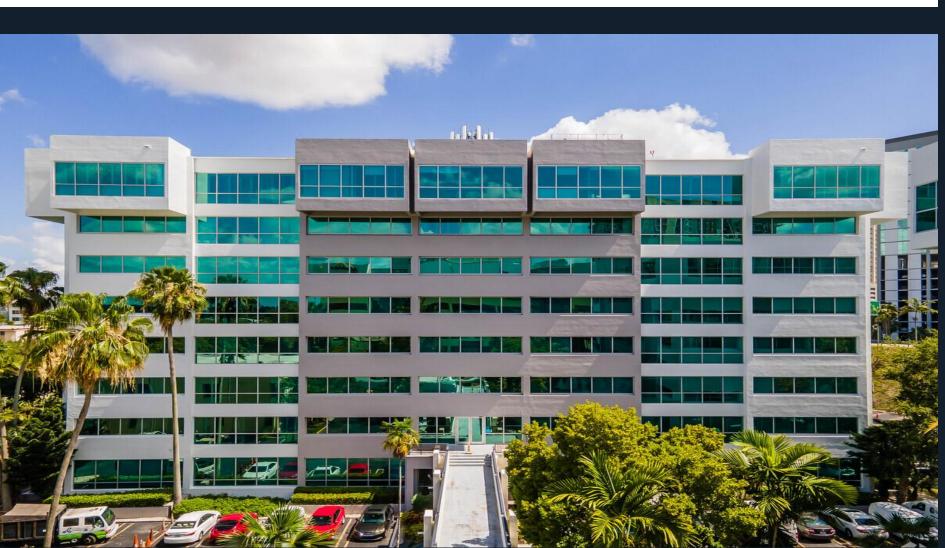






Conversión de edificios de oficinas en un complejo multifamiliar de lujo con amenities de primer nivel en Kendal, una zona con gran crecimiento.

El proyecto consiste en la remodelación de dos edificios de oficinas. Uno tendrá 121 departamentos y el otro 84. Son 205 unidades en total. Además, se adquirió un edificio de parking con 200 estacionamientos para los inquilinos.

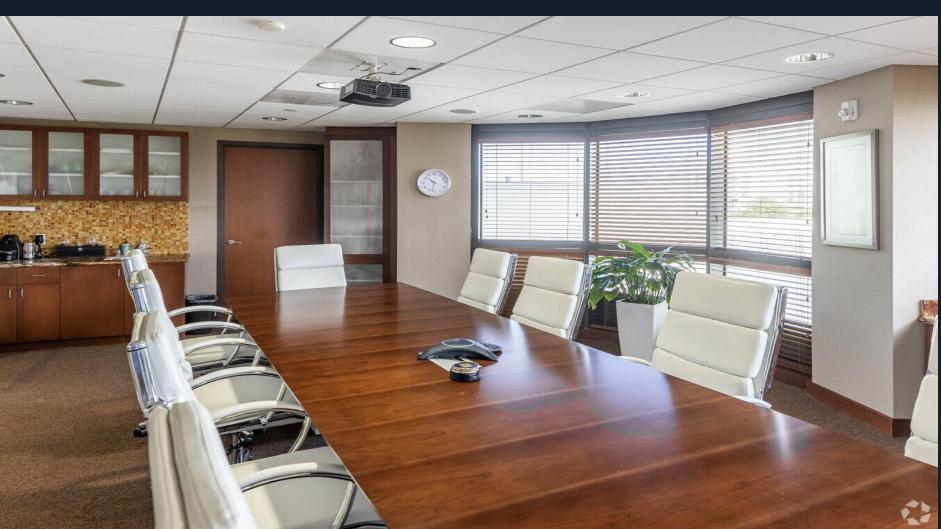


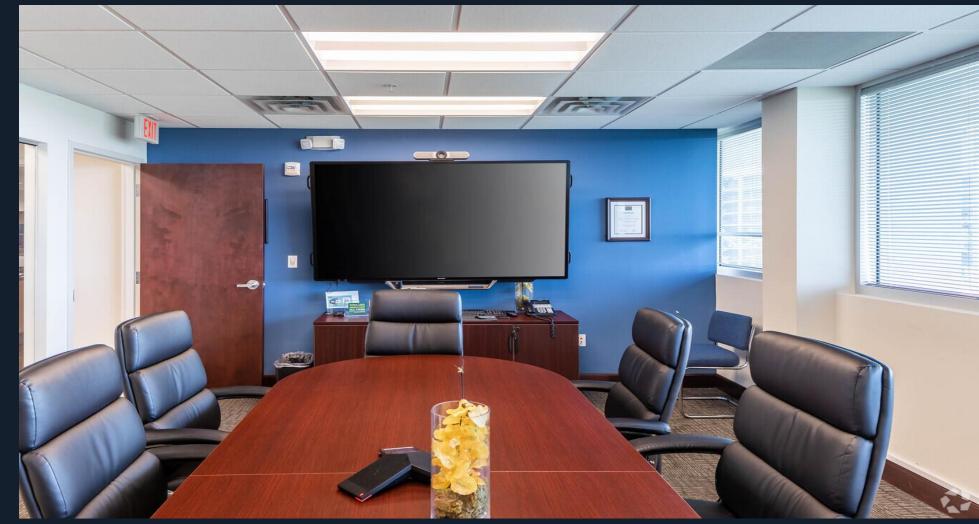




Cada uno de los edificios del complejo llamados Miami Hyve 9400 y Miami Hyve 9500 contarán con amenities de primer nivel como un gimnasio de última generación, sala de yoga, piscina estilo resort, Golf Putt Putt, terrazas privadas, parques, espacios de coworking y salones multiuso.







Ejemplo de inversión

Inversión

US\$ 100.000 .-

Renta

Venta

Año 1

-

_

Año 2

US\$ 3.136 .-

-

Año 3

US\$ 3.469 .-

US\$ 53.136 .-

Rentabilidad total



US\$ 59.700 .-

59,7%

Horizonte de inversión

3 años





Este nuevo proyecto de inversión consiste en la adquisición de un Portfolio Industrial en Minneapolis, MN, compuesto por 16 edificios que suman 59.000 m² en total y con un 98% de ocupación.

Los alquileres están un 33% por debajo del valor de mercado, lo que ofrece un interesante potencial para incrementarlos. Los activos se encuentran en Minnesota, uno de los mercados más sólidos de EE.UU., con una vacancia de sólo el 3,7%.







Las naves están distribuidas en 6 propiedades distintas. Con una altura libre promedio de 19', los activos están bien posicionados para una demanda continua de inquilinos. En la actualidad hay 71 inquilinos. Proyectamos que la tasa de capitalización del primer año aumente del 5% actual a un 8%. Eso se dará gracias a las mejoras que se harán en las propiedades, lo que llevará a un incremento de la renta.







Ejemplo de inversión

Inversión

US\$ 100.000 .-

	Renta	Venta
Año 1	US\$ 5.730	-
Año 2	US\$ 6.260	_
Año 3	US\$ 7.150	_
Año 4	US\$ 8.240	US\$ 25.620

Rentabilidad total



US\$ 53.000 .-

53%



CARTERA 2025

Ejemplo US\$40.000

Miami







Miami, FL, EEUU. Complejo multifamiliar. Múltiplo 1,60x.

Monto mínimo inversión US\$10.000

Atlanta







Atlanta, GA, EEUU. Complejo multifamiliar. Múltiplo 1,52x.

Monto mínimo inversión US\$10.000

Savannah







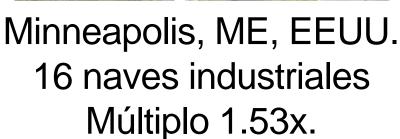
Savannah, GE, EEUU. Complejo multifamiliar. Múltiplo 1,52x.

Monto mínimo inversión US\$10.000

Minnesota

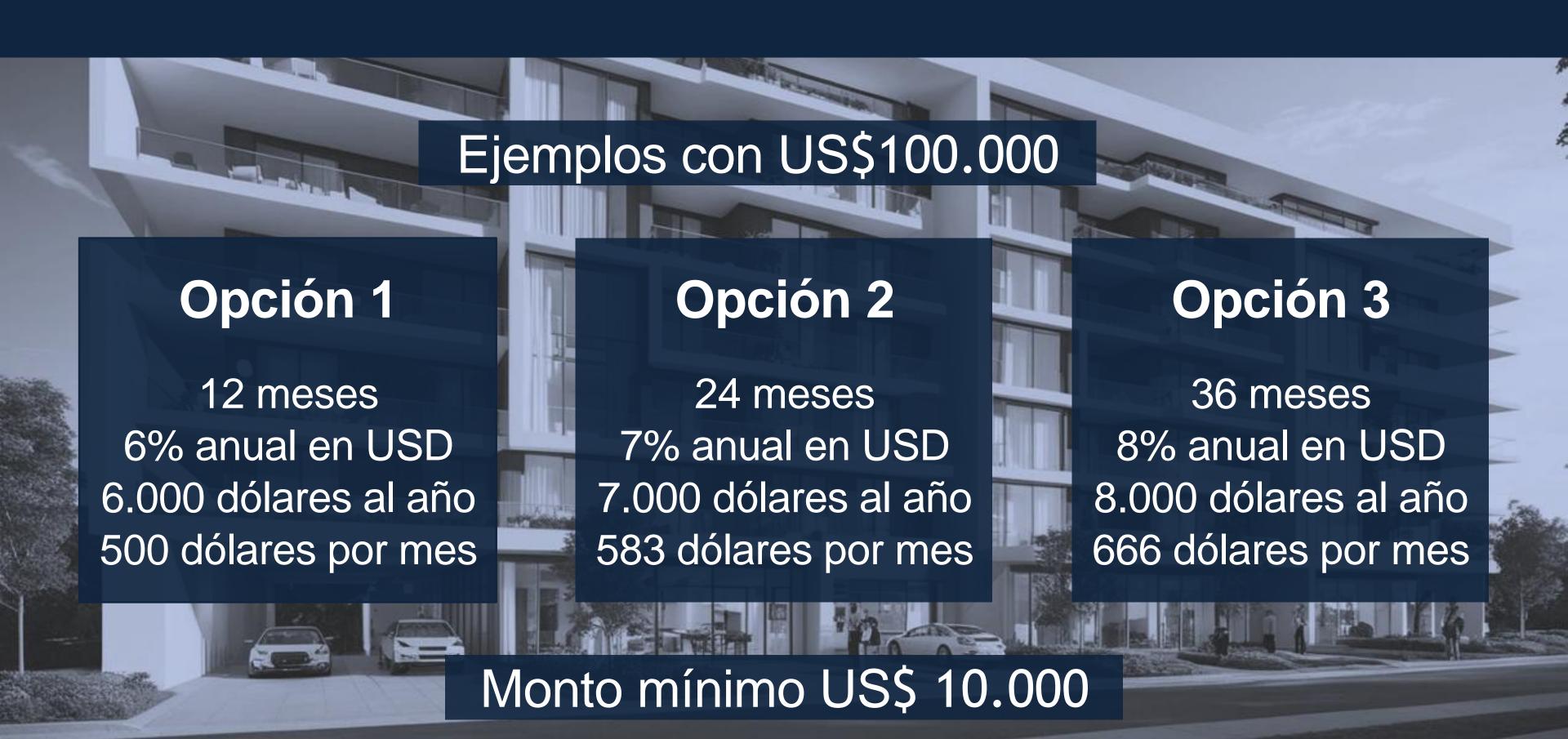






Monto mínimo inversión US\$10.000

REAL RENT



NOSOTROS



Pablo Giunta Founder & CEO



Franco Giunta CFO



Daniela Suez Gerenta de inversiones



Natalia Bilinkis Gerenta comercial



Lara Corradini **Back Office**



Asesora



Mariela Gazzola Mercedes Fittipaldi Asesora



Gabriela Podruzny Asesora



Flavia Diaz Asesora



Leonardo Memmo Asesor

CONTÁCTANOS

- (+54911) 4500-0464
- info@realhouse.lat
- www.realhouse.lat
- Ciudad de Buenos Aires, Argentina,Olleros 2411, oficina 803



QR PARA VER LA PRESENTACIÓN



